

Workshop India:

Opportunità commerciali e di investimento

Bologna 19 aprile 2017

Stefano Bellucci

Responsabile Centro Nord

SACE

1

SACE e SIMEST: Gruppo CDP

Sosteniamo la competitività delle imprese

2

Uno sguardo al paese India

Come cambia la domanda indiana

3

I flussi commerciali con l'Italia

Un paese eterogeneo

4

Le nostre aree di intervento

Dal credito all'esportazione all'investimento diretto

Sosteniamo la competitività delle imprese

SACE è una società del Gruppo Cdp attiva nell'export credit, nell'assicurazione del credito, nella protezione degli investimenti, nelle garanzie finanziarie, nelle cauzioni e nel factoring. Un'offerta che si arricchisce con i prodotti di SIMEST, che vanno dalla partecipazione al capitale delle imprese ai finanziamenti a tasso agevolato e all'export credit.

Offriamo soluzioni per la gestione integrale dei rischi commerciali e politici:

- Credito all'esportazione e project finance
- Protezione degli investimenti all'estero
- Finanziamenti agevolati e partecipazioni nel capitale
- Garanzie finanziarie
- Assicurazione del credito
- Cauzioni e rischi della costruzione
- Factoring

ESPERIENZA

Valutiamo e assicuriamo rischi da oltre **30 anni**

SOLIDITÀ

€ **5,3 miliardi** di patrimonio netto e **rating A-** (Fitch)

FLESSIBILITÀ

Supportiamo oltre **25.000 PMI** e grandi imprese in **198 Paesi**

Breakout Nations: cosa si pensava nel 2013

• RUCHIR SHARMA •

BREAKOUT NATIONS

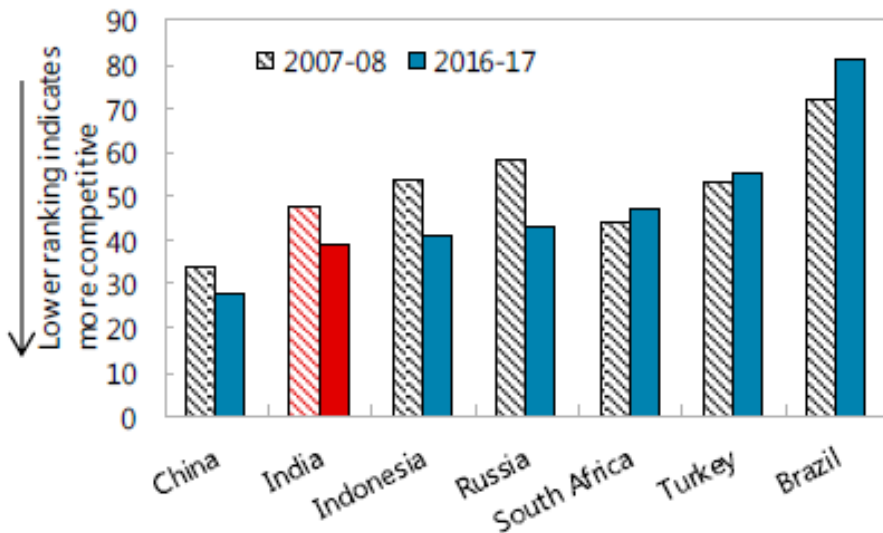
In Pursuit of the
Next Economic Miracles



- “Which countries will rise to become the next economic stars? “
- “There has been a slowdown across all the emerging markets, with the most hyped emerging markets - particularly Brazil, Russia, India and China - faring among the worst”
- “India, once hyped as the next China, has given way to gloom as growth slowed in the last year, but its real prospects are very difficult to assess, because it is fragmenting into a collection of state economies”

E oggi?

Global Competitiveness Ranking: BRICS



Source: Global Competitiveness Index, World Economic Forum

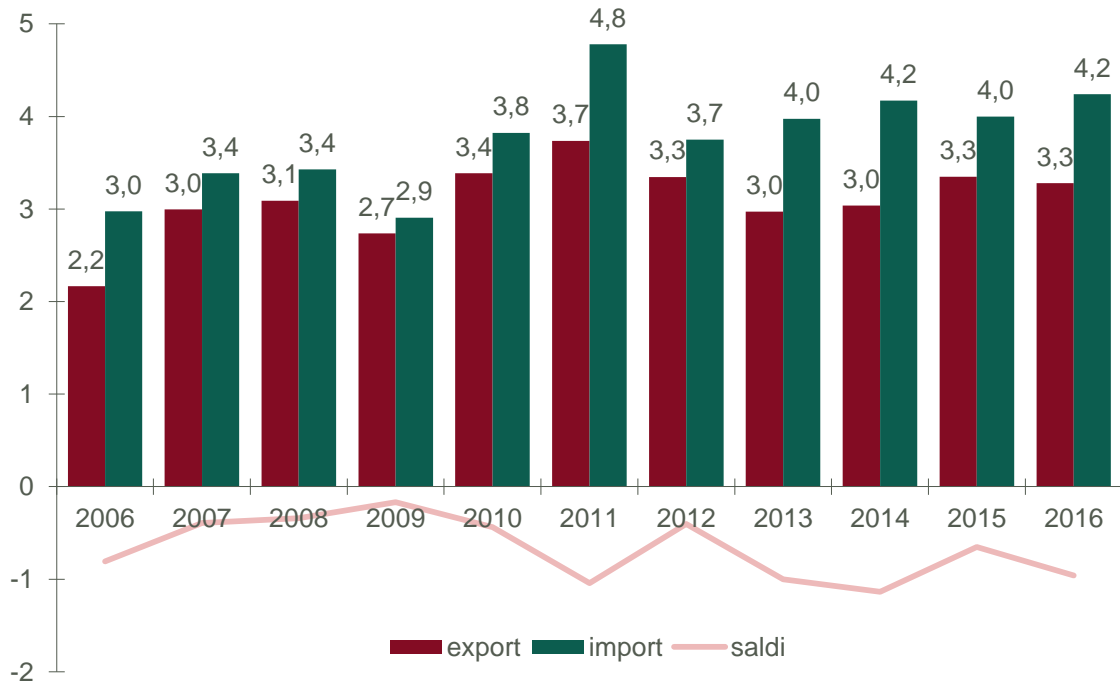
- Dinamicità della crescita: il superamento della Cina.
- 5° economia mondiale in termini di PIL. Superata la Gran Bretagna.
- Governo Modi : maggioranza alla camera bassa e spinta alle riforme (GST e nuovo diritto fallimentare).
- Make in India: India come nuovo hub manifatturiero asiatico
- Budget 2014/18: investimenti infrastrutturali, allocazione di € 55 mld di risorse
- Politica monetaria di Rajam essenziale per stabilità inflazione e ripresa della crescita.
- Twin deficit e debito del settore bancario

Come cambierà la domanda indiana?



- Dividendo demografico: 1,7 miliardi di persone nel 2050 (Cina 1,3 miliardi) e invecchiamento più lento
- Grande consumatore: il traino è sempre guidato dalla domanda interna (60% del PIL). Obiettivo 2020: e-commerce e comparto auto
- Il *Make in India* un'occasione per esportare *know how* e macchinari
- Obiettivo del governo è ridurre importazioni (favorendo produzioni locali) e incentivare IDE

I flussi commerciali con l'Italia

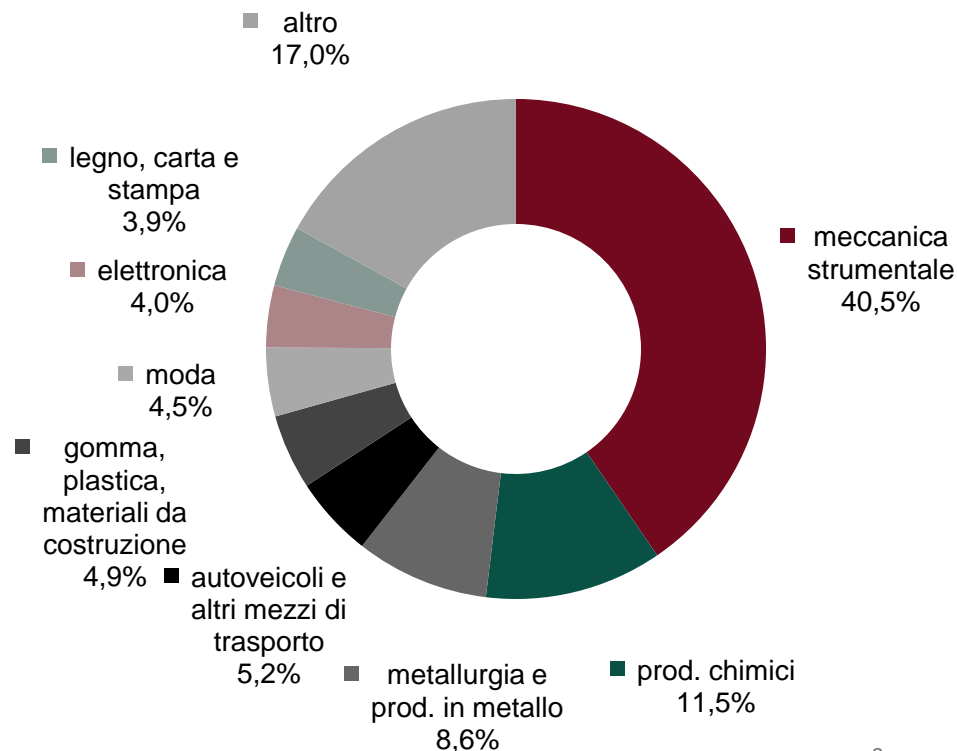


Fonte: ISTAT

- Export 2015 +10% vs 2014
- Export 2016 -2% vs 2015 ma cresce il Made in Italy tradizionale
- Previsioni 2016 SACE export italiano : +8,4% medio annuo nei prossimi 3 anni
- Quota di mercato italiana ancora bassa (1%)

I flussi commerciali con l'Italia

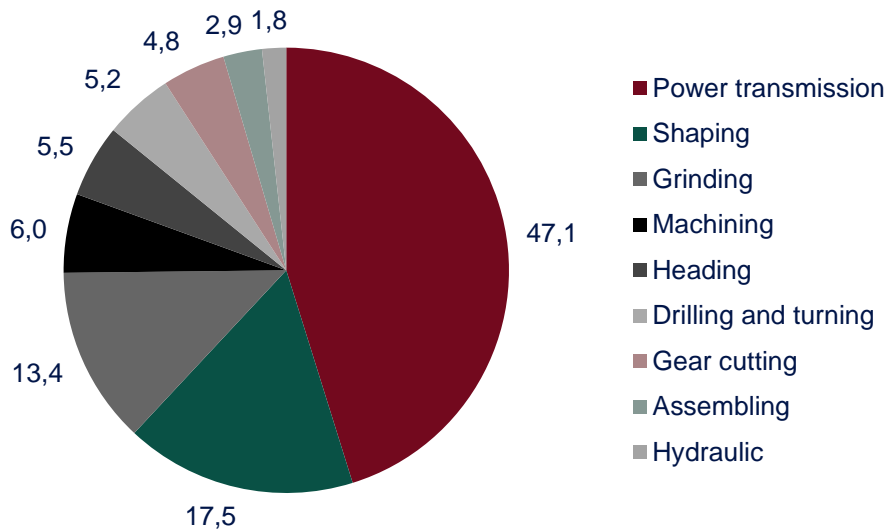
- La composizione settoriale dell'export italiano resta costante nel tempo
- All'interno della meccanica strumentale i macchinari per impieghi speciali continuano a crescere e rappresentano il 40% dei macchinari esportati
- Export di macchinari 2016 € 1,33 mld. Previsioni 2016 SACE € 2 mld entro 2019



Domanda di macchinari. Italia in prima linea

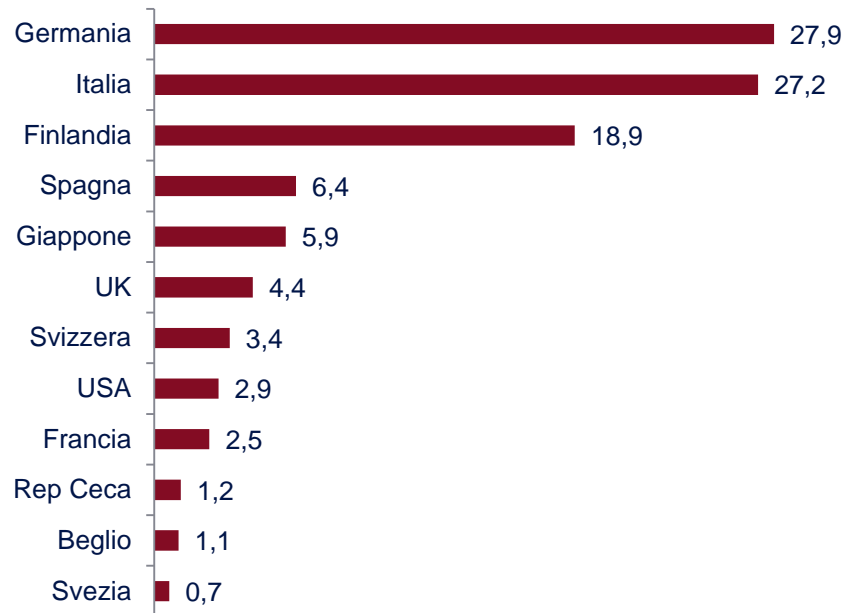
L'industria dei trasporti è la principale destinataria dei macchinari importati. USA specializzati nella difesa.

Tipologia di macchinari importati (dati in mln \$)



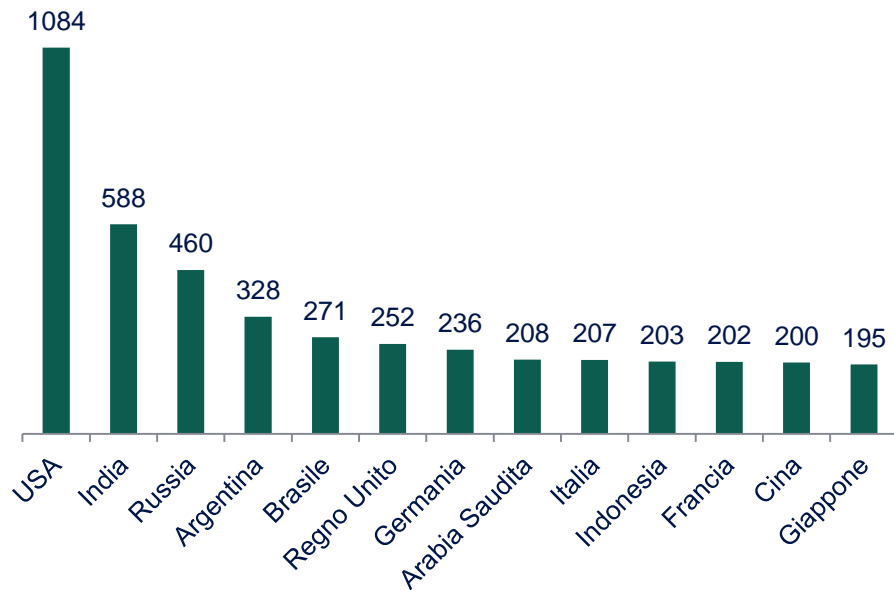
Fonte: Inside International Industry Corp

Principali esportatori di macchinari in Italia (dati in mln \$)



Attenzione a...

Figura 3: Primi Paesi per misure protezionistiche adottate*

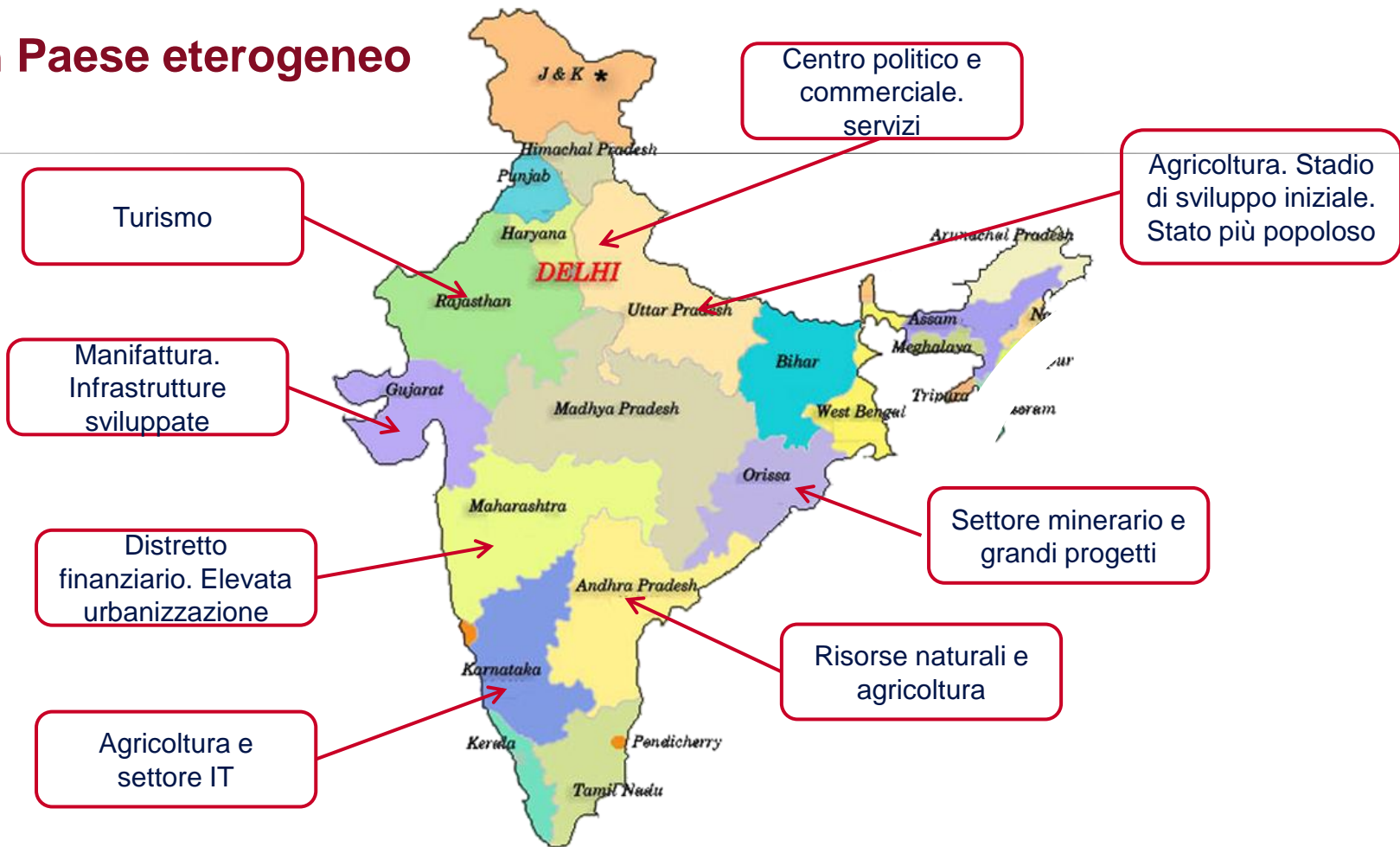


*Dati a fine novembre 2016, numero di misure protezionistiche

Fonte: Global Trade Alert Database

- India secondo Paese per misure protezionistiche introdotte dopo USA
- Mercato con una forte concorrenza (soprattutto cinese e coreana), caratterizzato da numerose barriere tariffarie e non.
- Occorre approccio di lungo periodo valutando un approccio attivo all'internazionalizzazione.

Un Paese eterogeneo



Aree di intervento



Sostegno all'esportazione

- Credito all'esportazione e project finance;
- Protezione degli investimenti all'estero;
- Servizi di *Advisory*;



Accesso al credito

- Garanzie finanziarie;
- Cauzioni e rischi della costruzione;
- *Factoring*;



Strumenti SIMEST:

- Partecipazioni nel capitale delle imprese;
- Finanziamenti agevolati;
- Contributo in conto interessi su finanziamenti;



Sostegno all'esportatore

Case Study: Credito Fornitore

| | |
|---------------------------|---|
| Prodotto | Polizza Credito Fornitore con voltura |
| Pagamento / Finanziamento | 23 mesi di cui (i) la prima rata con scadenza a 5 mesi dalla data di spedizione (ii) e le successive mediante 6 rate trimestrali uguali e consecutive |
| Paese | India |
| Importo del contratto | € 220.000,00 |
| Scopo | Esportazione macchinario per lavorazione marmo |
| Anticipo | 15% - la normativa internazionale del Consensus stabilisce che le operazioni che prevedono crediti oltre i 24 mesi, siano caratterizzate da un anticipo minimo del 15% del valore dell'intera fornitura ma in questo caso abbiamo una dilazione di 23 mesi in un paese <i>Non-Marketable</i> (India). |
| Mezzo di pagamento | Promissory notes |
| % di copertura | 100% Politico e 100% Commerciale |
| Remunerazione SACE | ca 2,27% |
| Tasso di interesse | ca 7,81% |
| Voltura | Si |



Accesso al credito

Case Study: Bondistica

| | |
|--------------------------|--|
| Prodotto | Polizza Fideiussioni |
| Paese | India |
| Importo contratto | 9.073.220,36 USD |
| Oggetto fornitura | Valvole per oleodotti |
| Modalità di pagamento | <ul style="list-style-type: none">• Anticipato: 6.351.254,25 USD (70%)• Durante l'approntamento: 2.268.305,09 USD (25%)• Accettazione: 453.661,02 USD (5%) |
| Importo Fideiussioni | APB: 1.814.644,07 USD PB: 907.322,04 USD |
| Percentuale di copertura | 50% |
| Remunerazione | 200 bppa |
| Durata | APB: 7 mesi PB: 40 mesi |



Accesso al credito

Case Study: Garanzia Finanziaria

| | |
|---------------------------|---|
| Prodotto | Garanzie Internazionalizzazione PMI |
| Settore | Fabbricazione di concimi e composti azotati |
| Rating banca | 6- |
| Oggetto del finanziamento | <ul style="list-style-type: none">• Nuovi magazzini per lo stoccaggio di materie prime e del prodotto finito;• Messa in opera di un nuovo impianto di compattazione per microgranuli e idrosolubili (spese già sostenute);• Circolante per aumento turnover |
| Importo | Euro 4.000.000 |
| Durata | 5 anni |
| Garanzia SACE | 50% |
| Remunerazione sace | Euro 42.000 |



Strumenti SIMEST

Diffusione del marchio



L'impresa vuole diffondere il proprio marchio e/o prodotto in un Paese extra UE



Finanziamento a tasso agevolato per la **partecipazione a fiere e mostre**

dedicato alle PMI - **PARTECIPAZIONE A FIERE E MOSTRE**

A CHI È DEDICATO

A tutte le PMI, in forma singola o aggregata



DURATA DEL FINANZIAMENTO

3,5 anni, di cui 18 mesi di preammortamento

QUOTA E TIPOLOGIA SPESE FINANZIABILI

spese per spazi espositivi, allestimenti, personale esterno, attività promozionali e consulenze legate alla partecipazione a una fiera o mostra in Paesi extra UE, incluse le missioni di sistema



IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 100.000
- ≤ 10% del fatturato dell'ultimo bilancio approvato

TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE

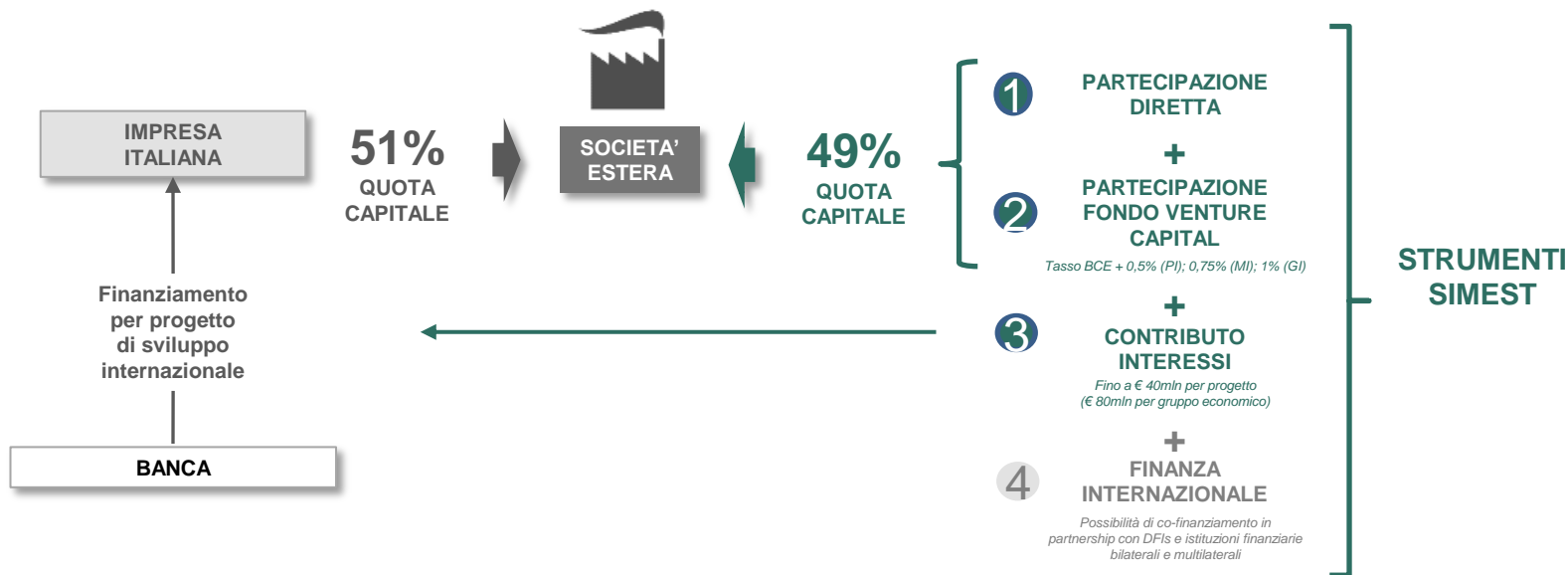




Strumenti SIMEST

Espansione produttiva: Focus su Partecipazioni Extra UE

PARTECIPAZIONI EXTRA UE: il ventaglio di strumenti SIMEST



Credito all'esportazione e project finance

Offrire condizioni di pagamento competitive

Credito all'esportazione per forniture e progetti utilizzando linee di credito a tassi competitivi, anche nell'ambito di operazioni di *project & structured finance*

Vantaggi per l'esportatore

- Dilazioni di pagamento più lunghe
- Protezione dei crediti anche nei paesi emergenti
- Assistenza nella ricerca della migliore struttura finanziaria

Assicuriamo il rischio di mancato pagamento dei finanziamenti

Protezione degli investimenti all'estero

Investire all'estero con sicurezza

Copertura assicurativa del valore dell'investimento contro la perdita o il mancato rimpatrio del capitale investito per effetto di eventi di natura politica (guerra, disordini civili, restrizioni valutarie, esproprio, etc.)

Vantaggi per l'impresa che investe all'estero

- Possibilità di espandersi all'estero in paesi ad alto potenziale ma non privi di rischio politico e normativo
- Flessibilità della copertura (potendo selezionare i singoli rischi assicurabili)
- Miglioramento dei termini di finanziamento grazie alla cessione dei diritti di polizza alla banca finanziatrice

**Assicuriamo gli investimenti diretti all'estero
dai rischi di natura politica**

Garanzie finanziarie per PMI e grandi imprese

Ottenere maggiore accesso al credito

Per le **PMI**: garanzia su finanziamenti per attività connesse alla crescita sui mercati internazionali erogati nell'ambito di accordi quadro con i principali intermediari finanziari

Per le **Grandi Imprese**: garanzia su finanziamenti destinati a specifici investimenti all'estero o necessità di capitale circolante connessi a commesse internazionali

Vantaggi per l'impresa che riceve il finanziamento

- Disponibilità di finanziamenti a condizioni vantaggiose
- Accesso a finanziamenti con durate più lunghe

**Facilitiamo l'accesso al credito,
garantendo i finanziamenti erogati
alle imprese dal sistema bancario**

Garanzie finanziarie per infrastrutture ed energie rinnovabili

Ottenere finanziamenti per progetti d'investimento

Garanzia di finanziamenti destinati alla realizzazione di infrastrutture che consentano il rafforzamento del sistema di trasporto nazionale, il potenziamento delle reti di telecomunicazione o la diversificazione delle fonti energetiche

Garanzia di finanziamenti per progetti su tutta la catena del valore delle energie rinnovabili: dalla fase di ricerca e sviluppo alla produzione di materie prime e macchinari ed alla realizzazione di impianti di produzione di energia

Vantaggi per l'impresa beneficiaria del finanziamento

- Disponibilità di finanziamenti a condizioni vantaggiose
- Accesso a finanziamenti con durate più lunghe

Favoriamo lo sviluppo di progetti di rilievo strategico per il sistema economico italiano

Assicurazione del credito

Assicurare il fatturato in Italia e all'estero

Copertura **globale**: assicurazione dell'intero fatturato o suoi segmenti omogenei verso acquirenti italiani ed esteri

Copertura **parziale**: assicurazione del fatturato relativo a transazioni ripetute verso uno o un gruppo selezionato di clienti esteri

Vantaggi per l'impresa assicurata

- Miglioramento della gestione complessiva dei crediti
- Valutazione preventiva della solvibilità della clientela
- Gestione attiva dei rischi

**Assicuriamo le imprese dal rischio
di mancato pagamento dei crediti**

Cauzioni e rischi della costruzione

Realizzare grandi e piccole opere in sicurezza

Cauzioni: garanzie richieste contrattualmente (bid bond, performance bond, advance payment bond, etc.) o per obblighi di legge (tax bond, custom bond, etc.), nell'ambito di operazioni in Italia e all'estero

Rischi della costruzione: assicurazione dei rischi della costruzione di impianti e opere civili, ai fini della realizzazione di opere civili, industriali, infrastrutturali in Italia e all'estero sia per appalti pubblici che privati

Vantaggi per l'impresa assicurata

- Miglioramento della gestione finanziaria
- Mantenimento della capacità disponibile presso il sistema bancario

**Miglioriamo la competitività delle imprese
che partecipano a gare per l'assegnazione
di appalti in Italia e all'estero**

Factoring

Migliorare la liquidità dell'impresa

Factoring tradizionale: smobilizzo dei crediti vantati dall'impresa verso uno o più debitori attraverso i tradizionali prodotti di factoring (pro soluto, pro solvendo e maturity)

Reverse Factoring: sistema di pagamento garantito che, tramite uno schema contrattuale trilaterale tra SACE, ente della P.A. debitore e impresa fornitrice, prevede lo sconto delle fatture a scadenza, previa certificazione del credito da parte dell'ente

Vantaggi per l'impresa assicurata

- Certezza dei tempi di incasso ed efficienza amministrativa
- Maggiore capacità di offerta e minori oneri finanziari
- Riduzione del contenzioso con la Pubblica Amministrazione

**Convertiamo in liquidità i crediti delle imprese,
con soluzioni dedicate ai fornitori
della Pubblica Amministrazione**

Servizi di consulenza e formazione

Advisory

Servizi di consulenza ed assistenza rivolti alle imprese che intendono individuare opportunità di crescita e realizzare nuove iniziative industriali all'estero

Per fornire in modo più efficace i propri servizi, SACE ha lanciato la nuova piattaforma per i corsi online: **elearning.sace.it**

Formazione assistenza tecnica

Programmi di formazione per le organizzazioni internazionali coinvolte nel processo di sviluppo di internazionale: aziende, banche, associazioni industriali e commerciali, università, agenzie di credito all'esportazione

Oltre 30 anni di esperienza a disposizione delle imprese, istituzioni finanziarie e mondo accademico

Prestiti agevolati e sostegno al credito all'esportazione

Prestiti agevolati

Sosteniamo la crescita internazionale delle imprese attraverso il finanziamento di studi di fattibilità per la valutazione delle opportunità di investimento, programmi per entrare in nuovi mercati con una presenza commerciale, così come i programmi di assistenza tecnica per la formazione del personale impiegato nelle filiali situate all'estero

Con specifico riferimento alle piccole e medie imprese, finanziamo la loro partecipazione a fiere ed esposizioni per promuovere la propria attività e, se sono esportatori, forza di capitale supporto per incrementare la loro competitività globale.

Sostegno al credito all'esportazione

Sostegno ai crediti all'esportazione, nelle forme di credito acquirente e credito fornitore, per favorire le esportazioni nazionali di beni strumentali (macchinari, impianti e studi collegati, pezzi di ricambio, lavori e servizi) verso qualsiasi Paese del mondo

SIMEST fornisce un contributo agli interessi sui finanziamenti concessi da banche italiane o estere, consentendo esportatori italiani di offrire agli acquirenti stranieri / risconti clienti di pagamento su ordini a medio / lungo termine in condizioni e tassi di interesse in linea con gli accordi OCSE.

**Sosteniamo la crescita internazionale
delle imprese italiane**

Partecipazioni e fondi UE

Partecipazioni

SIMEST offre diversi tipi di supporto:

- Investimenti da parte del Fondo di Venture Capital. Adatto per tutte le aziende che fanno investimenti nei settori tecnologici industriali, commerciali o di innovazione in Europa nell'ambito di un programma di crescita internazionale
- Partecipazioni in imprese UE ed extra-UE. Adatto per tutte le aziende che investono in aree geografiche di interesse strategico.

Fondi UE

I Fondi, finalizzati a investimenti di cofinanziamento nei paesi in via di sviluppo, sono il risultato della collaborazione tra l'Unione europea, istituzioni finanziarie bilaterali e istituzioni finanziarie europee (BEI, BERS, ecc)

Fondi fiduciari dell'UE rappresentano uno strumento per la concessione e per attirare ulteriori finanziamenti per investimenti strategici nei trasporti, energia, settori ambientale e sociale (costruzione di scuole, ospedali, ...), oltre a promuovere il settore privato coinvolti con particolare riguardo alle piccole e medie imprese

SIMEST è l'istituzione finanziaria italiana per la gestione dei fondi fiduciari dell'UE, avendo completato con successo la valutazione EUROPEAID nel rispetto delle "sette pilastri" dell'UE.

Roma

Piazza Poli, 37\42 00187

+39 06 67361
info@sace.it

Bologna

Via Marco Emilio Lepido,
182/2

+39 051 0227440
bologna@sace.it

**Responsabile
Centro-Nord:
Stefano Bellucci**

+39 051 0227438
s.bellucci@sace.it

**Responsabile Emilia:
Donato Morea**

+39 051 0227444
d.morea@sace.it

**Responsabile
Romagna: Gianmario
Mengozzi**

+39 051 0227430
g.mengozzi@sace.it

India

MUMBAI

+91 22 43473470
mumbai@sace.it

**Responsabile Mumbai:
Sandeep Babbar**

+ 91 22 4347 3470
s.babbar@sace.it



GRAZIE