



Unione europea
Fondo sociale europeo



PIANO DEL SISTEMA CONFINDUSTRIA EMILIA-ROMAGNA “VERSO INDUSTRIA 4.0”

GLI ACCORDI COMMERCIALI INTERNAZIONALI NELL'ERA DI INDUSTRIA 4.0

Implicazioni ed effetti sugli scambi e sulle strategie delle imprese

Bologna, 7 novembre 2017



GLOBB-ER SEMINARI - Operazione Rif. PA. N.2016-5455/RER,
approvata dalla Regione Emilia-Romagna con DGR n. 1450/2016 del 12/09/2016
e finanziata con fondi POR FSE 2014/2020 - Obiettivo tematico 8



CONFINDUSTRIA
Emilia-Romagna



CONFINDUSTRIA EMILIA
AREA CENTRO: le imprese di Bologna, Ferrara e Modena



ACCORDI COMMERCIALI INTERNAZIONALI

***Implicazioni ed effetti sugli scambi
e sulle strategie delle imprese***

Bologna, 7 novembre 2017



Sono davvero importanti ?

Accesso al mercato: preferenze tariffarie, e non solo..

Accordi multilaterali e Doha Round

Chi li negozia e li conclude ?

Non da oggi. Competenza esclusiva (o quasi)

E non potrebbe essere diversamente

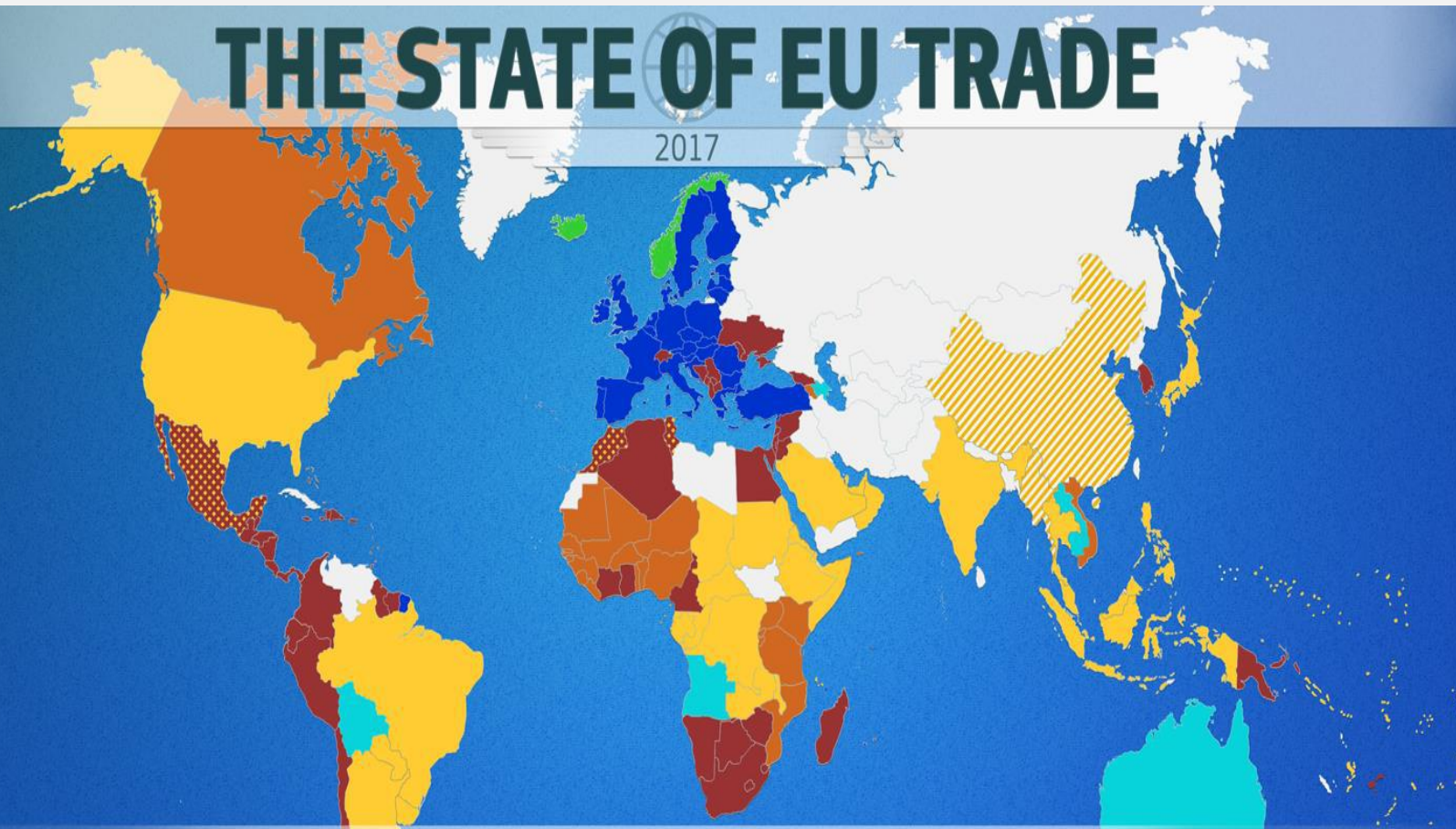
Molti già in vigore: se li conosci li ricerchi



Oltre 60 accordi in vigore

THE STATE OF EU TRADE

2017



- EU & Customs union (Andorra, Monaco, San Marino, Turkey)
- European Economic Area (Norway, Iceland, Liechtenstein)
- Preferential trade agreement in place (FTA, EPA, DCFTA)
- Preferential agreement awaiting adoption/ ratification
- Preferential trade agreement being negotiated
- Potential for free trade partnership
- Stand-alone investment agreement being negotiated
- Preferential agreement in the process of modernisation



@Trade_EU
#EUtrade



Diversi ma con lo stesso obiettivo

Preferenze tariffarie: denominatore comune

Basate sull'origine "preferenziale" dei prodotti

Sono le vere "regole del gioco"

Che variano da accordo ed accordo

Ma seguono pochi modelli standard

Nulla di arcano o complicato: solo grandi vantaggi



... Ma il mondo non resta a guardare





Oltre 500 PTA notificati, 300 in vigore

Bilaterali, regionali, intra-regionali ...

Un po' ovunque ed in continua espansione

**Spesso però mancano pezzi importanti: agri; text;
chem; auto, ICT, calzature ..**

Non sempre si va zero e raramente si va oltre i dazi..

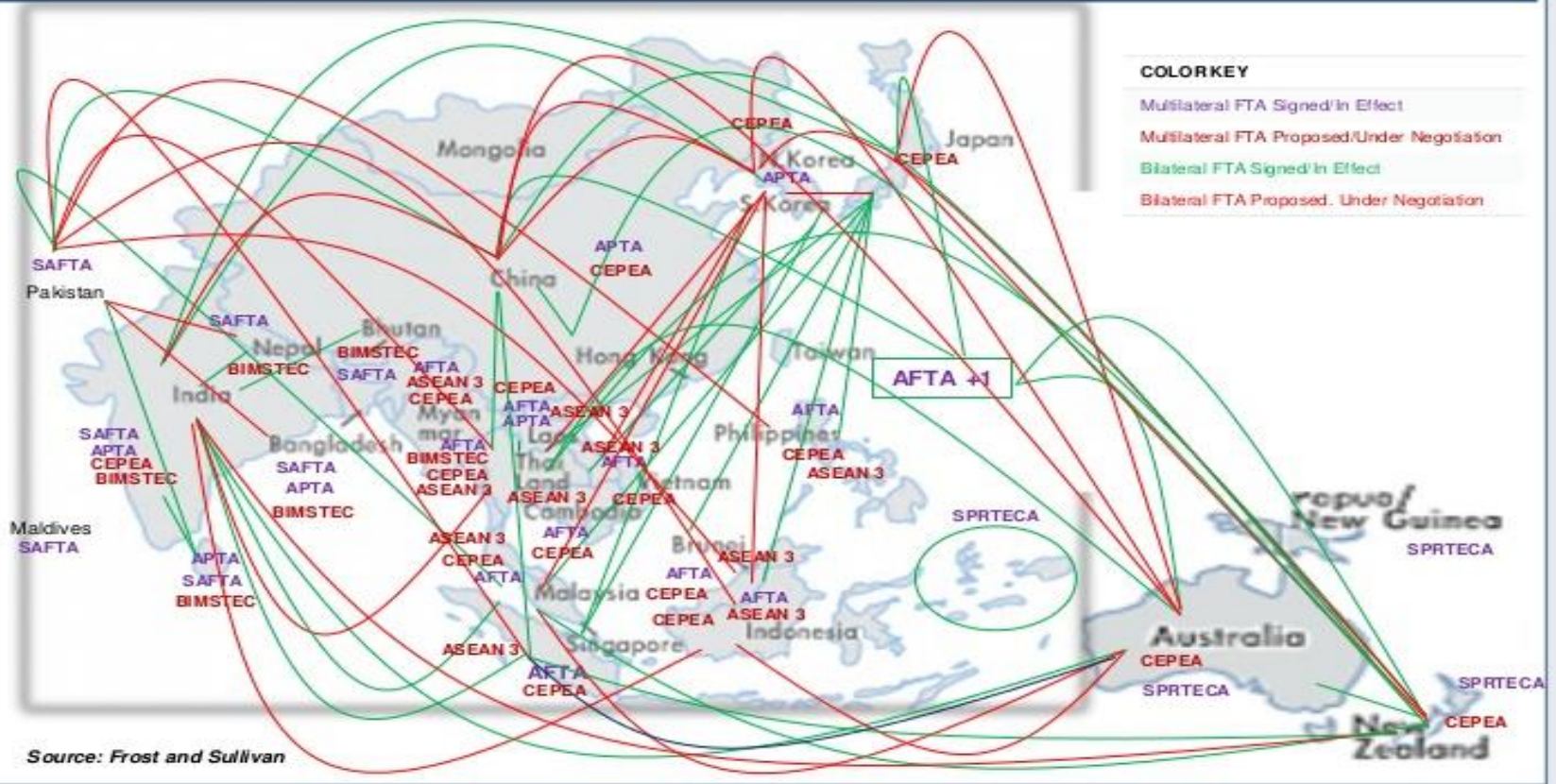
**MA CATALIZZANO UGUALMENTE
SCAMBI E ROTTE COMMERCIALI !**

Soprattutto in un quadrante strategico ..



La mappa degli accordi in Asia

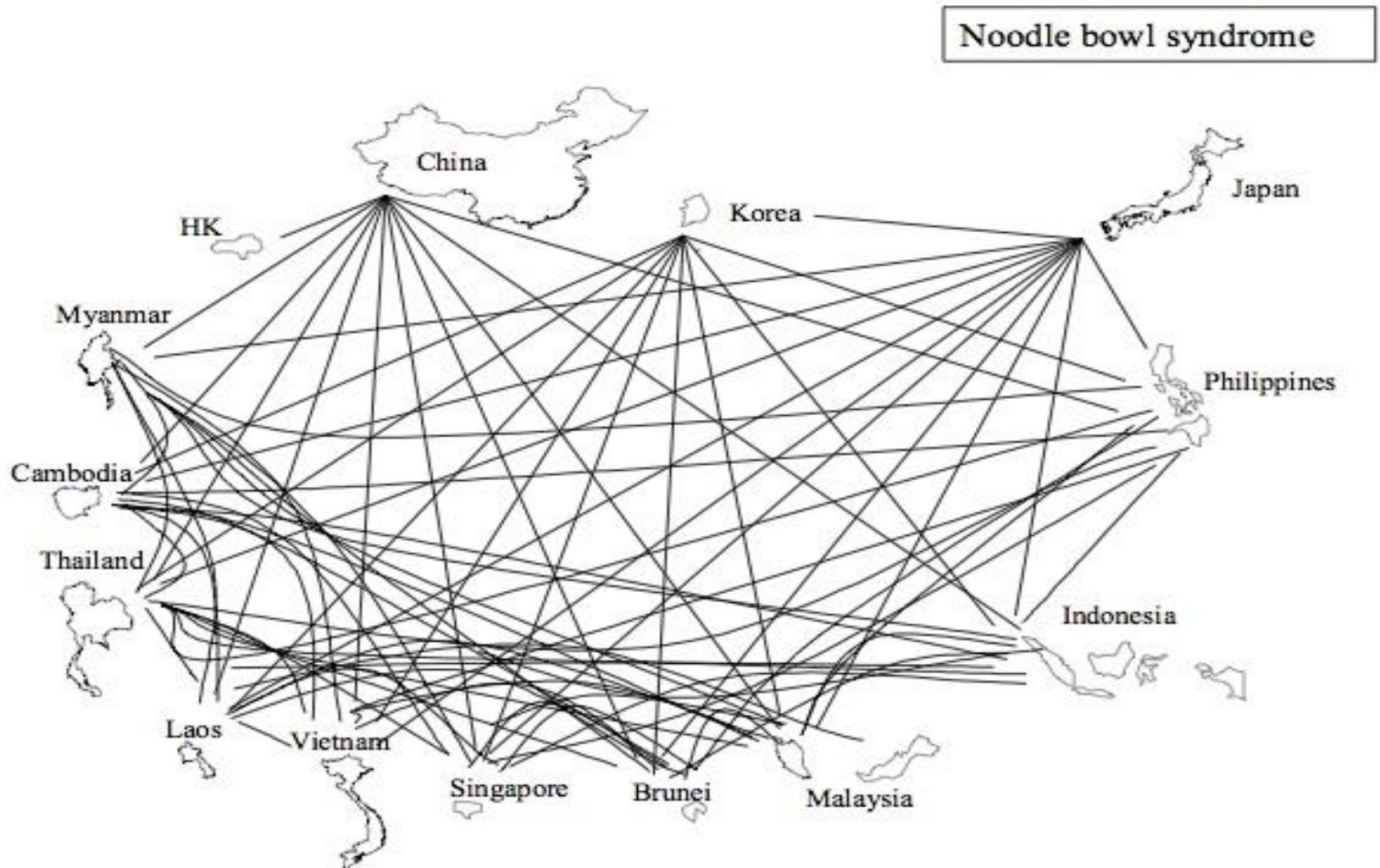
Current Scenario: The Asian Noodle Bowl





... nel sud-est asiatico

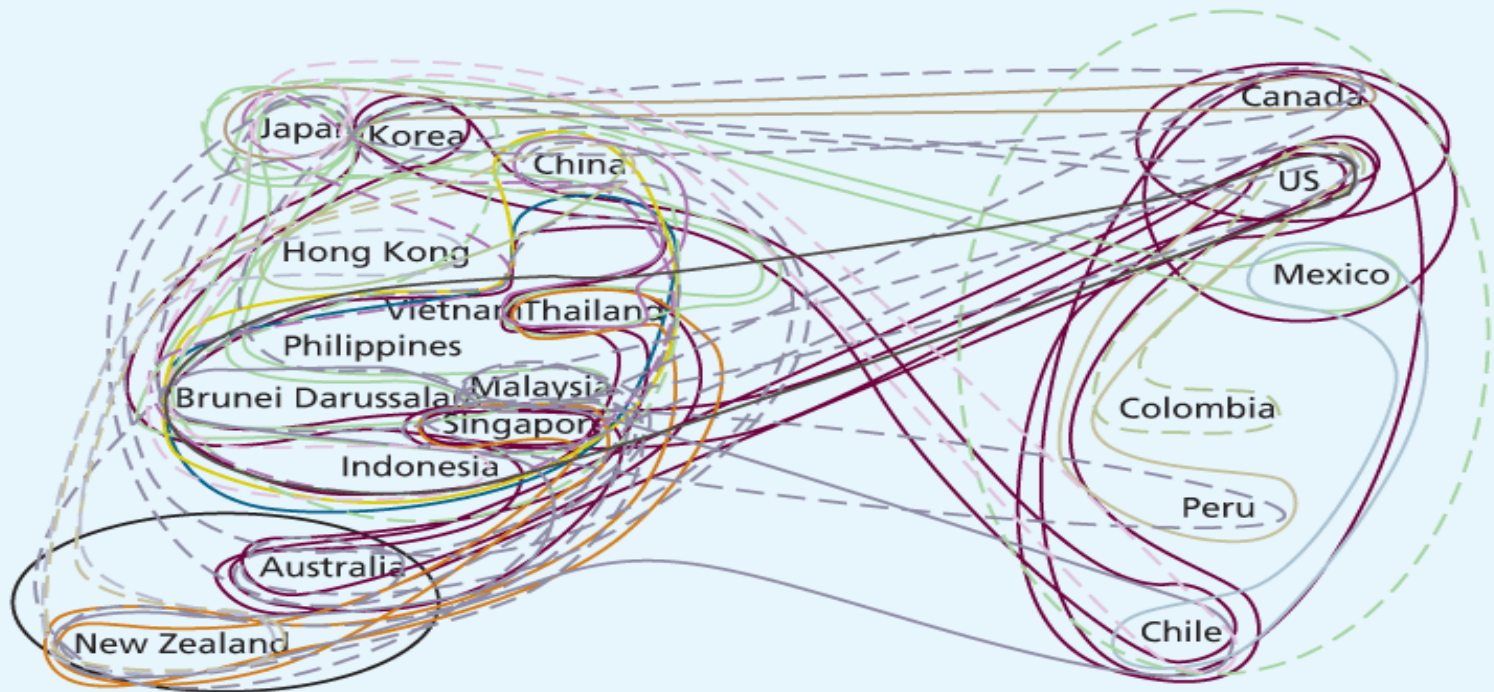
Figure 13: The East Asian 'Noodle bowl' syndrome.





... nell'Asia - Pacifico

The Asia Pacific Noodle Bowl



In Force:

- Closer Economic Relations
- Free Trade Agreement
- Free Trade Area
- Economic Partnership Agreement
- Closer Economic Partnership
- Framework Agreement on Comprehensive Economic Cooperation

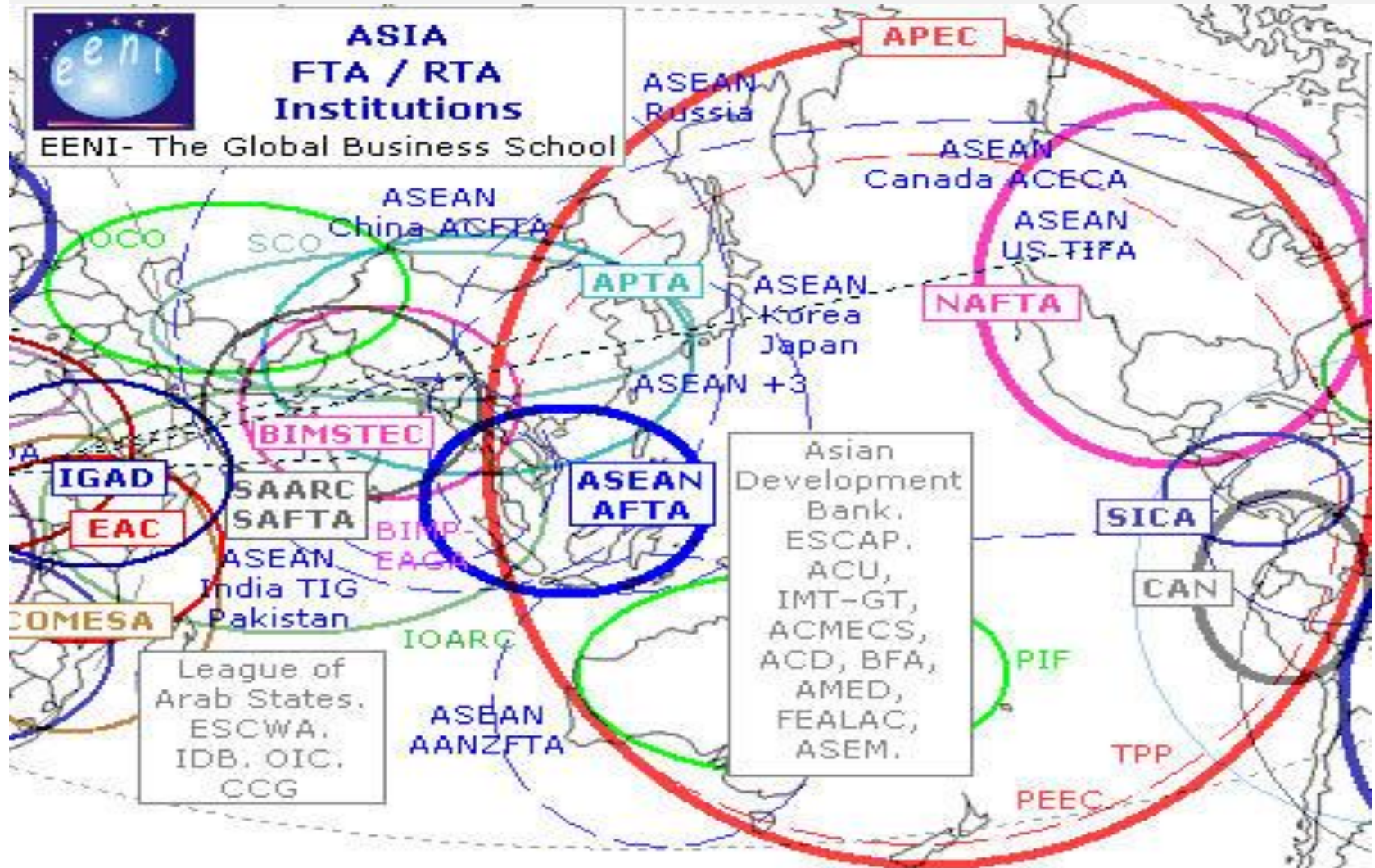
- Closer Economic Partnership Arrangement
- Free Trade Agreement on Agricultural Produce
- Free Trade Agreement
- Strategic Economic Partnership
- Trade Promotion Agreement
- TLC
- Trade and Investment Framework Agreement

Under Negotiation:

- - Free Trade Area
- - Comprehensive Economic Partnership
- - Free Trade Agreement
- - Economic Partnership Agreement
- - Comprehensive Free Trade Agreement
- - Closer Economic Partnership
- - Trade Promotion Agreement



.. organizzazioni, unioni, associazioni, banche, enti ..





Ma la Ue ha cambiato passo..

Accordi di “ultima generazione”

I dazi restano importanti, ma c'è (molto) di più

“Sempre qualcosa in più di Ginevra” (“WTO+”)

Ampio perimetro & elevato livello di ambizione

Ma devi scegliere i partner giusti

Avere ben chiaro l'obiettivo

E negoziare intensamente per (almeno) 4-5 anni

Mandato negoziale tipo di ultima generazione

MARKET ACCESS	REG. ISSUES & NTBs	RULES
Goods	Sanitary / Phyto-sanitary measures	IPR
Services	Technical requirements	Sust. development
Investment Protection	Regulatory convergence	Trade Facilitation
Public Procurement	Sector specific provisions	Sector Agreements
		Competition
		Energy & Raw Mat.
		SMEs
		Movement of capitals
		Trasparenza



Cambiano le regole di ingaggio

scoping exercise; impact assessment; public disclosure; transparency; democracy gap; single undertaking; end game; living agreement; right to regulate; ISDS; among equals; safety & competitiveness proof; consultation; mixity ...

Ed il dibattito sulle ineguaglianze della globalizzazione investe il commercio di compiti e responsabilità inediti ..



Morale: pochi accordi ma ampi, approfonditi ed ambiziosi

Mediare le priorità e gli interessi

Fissare e negoziare le *red lines* ..

Offensive e difensive ..

Con controparti spesso estranee a prassi UE (es. IIGG)

Con cui stabilire *do ut des* complessivi

.. sempre difficilmente quantificabili.



Priorità negoziali

Principali Interessi Italiani

**98%-100% abbattimento tariffario; area di mediazione:
periodi transitori (c.d. *staging*)**

**Liberalizzazione del mercato degli appalti pubblici,
specie di livello sub-federale**

**Armonizzazione/semplificazione norme e procedure
doganali (c.d. "*Trade Facilitation*")**

**Convergenza regolamentare, riduzione barriere tecniche
(test, certificazioni, norme SPS, sicurezza, conformità,
ecc. Standard unici o "mutuo riconoscimento")**

Riconoscimento e Tutela IIGG



Priorità negoziali (1)

Principali Interessi controparti

Accesso al mercato UE di prodotti agricoli (grano, cereali, riso, zucchero ..) e carni (manzo, in particolare)

Automotive & components, tessile, calzature

Ottenere dalla UE impegni in materia di protezione degli investimenti ed evitare di assumerne di troppo cogenti sullo sviluppo sostenibile

Evitare (soprattutto i mercati anglosassoni) di riconoscere e tutelare le IIGG e di assumere impegni sull'italian sounding.



Accordi recentemente conclusi

Corea 2011



Canada 2017



Conclusi ma non ancora in vigore

Singapore 2014



Vietnam 2015





ACCORDI IN CORSO DI NEGOZIATO

Mercosur - riavviato nel 2015

Giappone – dal 2013 (avanzato)

Filippine – dal 2015

Malesia - interrotto nel 2016

Tailandia – dal 2013

Indonesia- dal 2016



ACCORDI IN CORSO DI MODERNIZZAZIONE

**Ampliamento campo di applicazione
con estensione a servizi, Appalti
Pubblici, IPR, NTBs etc.**

UE- Messico



dal 2016

UE-Cile



in discussione



Negoziati non ancora avviati

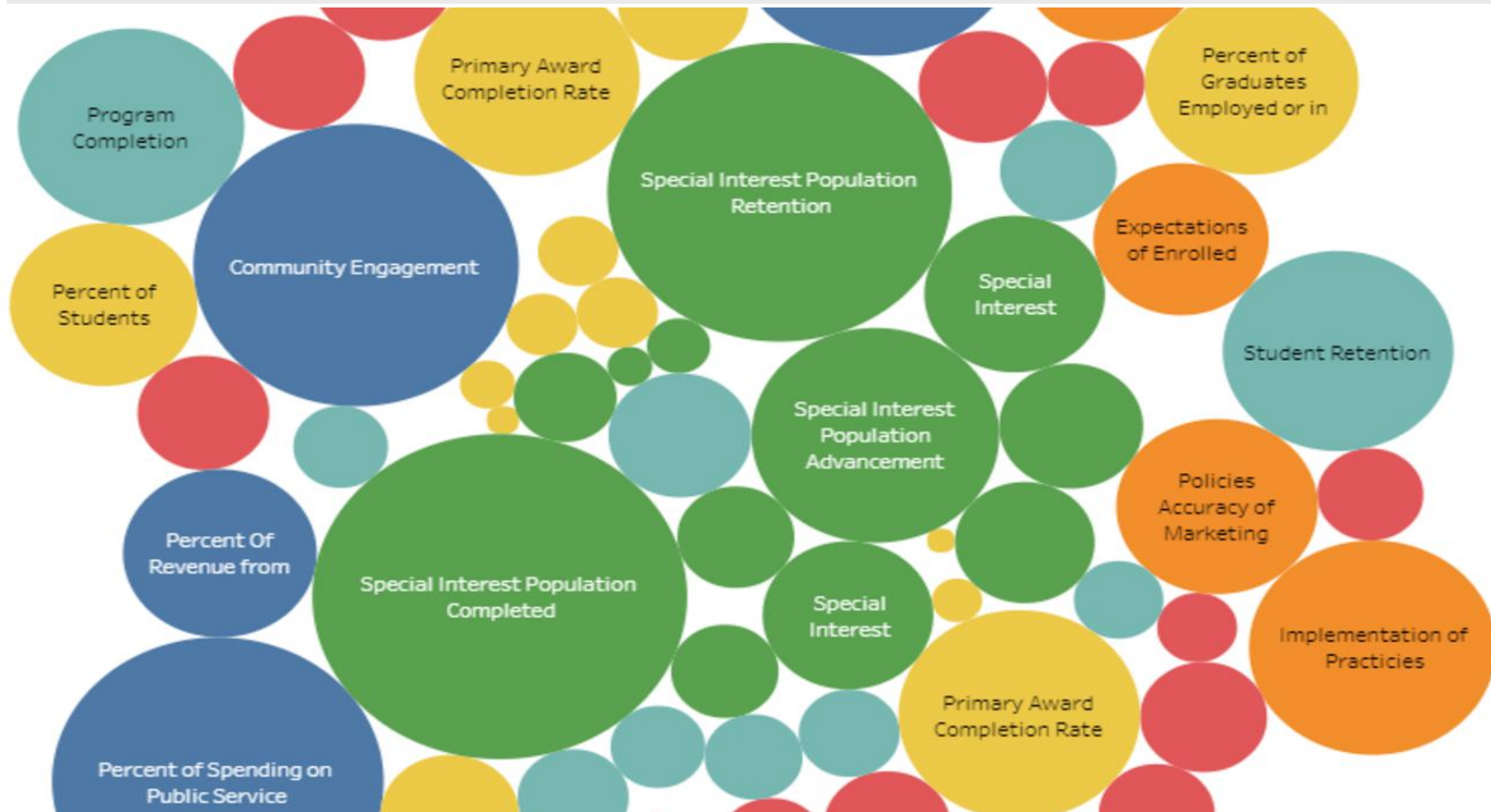
UE- Australia e UE- Nuova Zelanda



Proposte di mandato negoziale in discussione presso il Consiglio UE



Analisi di impatto





Analisi "indicative" ..

"Economic growth and job creation"

Non sarebbe meglio parlare di "low hanging fruits" ?

Non dicono chi vince e chi perde, eppure qualcuno c'è sempre

Dati & modelli: gli FTA non sono monadi

Per noi, però è mediamente win-win: ..

.. industria trasformatrice, export concentrato sui picchi, alta esposizione a concorrenza asiatica, alti costi di compliance doganale per le PMI

Perché tanta contrarietà ?

Fermiamo il CETA
l'accordo tossico UE-Canada



15 febbraio 2017
Il Parlamento UE neghi la ratifica!

www.stop-ttip-italia.net





Un crescente sovraccarico

Winners & losers. Un “fondo per gli scompensi causati dalla globalizzazione è la risposta giusta ?

Sostenibilità (sociale, ambientale, convenzioni internazionali, diritti umani). E le organizzazioni internazionali e multilaterali ?

Proposte più recenti: sanzioni ...

Errore di fondo: il commercio NON E' il problema, ma (parte della) soluzione per governare la globalizzazione

Soprattutto se agisce insieme alle altre politiche, in primis quella industriale ...



.. Paure infondate, scarsa conoscenza, criticità oggettive, ma anche populismo

Standard sociali ed ambientali: in nessun modo si potrebbero ridurre a causa di un accordo commerciale

Dispute tra Stato e Investitori: istanza legittima e fondata, infatti il meccanismo è migliorato a tal punto che potrebbe divenire multilaterale

Vincolare i partner al rispetto delle convenzioni internazionali sul lavoro e sull'ambiente: dibattito aperto ..

Trasparenza: i "round" negoziali non si chiamano così a caso ..



Sviluppo sostenibile





.. Molte domande in cerca di risposta

Un FTA può essere veicolo di enforcement ?

La sua struttura reggerebbe a questo peso ?

Non bastano gli attuali comitati consultivi ?

Possiamo dire : “se non aderisci, non negozio” ?



“Mixity” e Sentenza Singapore





.. Il meccanismo si sta inceppando

Competenze esclusive/concorrenti

Applicazione provvisoria e ratifiche nazionali a rischio

Ma il PE, non è democraticamente eletto ?

Investimenti di portafoglio, camcording e ICS: ne vale davvero la pena ?

“Split” del mandato: lascia il problema inalterato, ma risolve l’impasse