



Unione europea  
Fondo sociale europeo



## PIANO DEL SISTEMA CONFINDUSTRIA EMILIA-ROMAGNA “VERSO INDUSTRIA 4.0”

# GLI ACCORDI COMMERCIALI INTERNAZIONALI NELL'ERA DI INDUSTRIA 4.0

## Implicazioni ed effetti sugli scambi e sulle strategie delle imprese

**Bologna, 7 novembre 2017**



GLOBB-ER SEMINARI - Operazione Rif. PA. N.2016-5455/RER,  
approvata dalla Regione Emilia-Romagna con DGR n. 1450/2016 del 12/09/2016  
e finanziata con fondi POR FSE 2014/2020 - Obiettivo tematico 8



CONFINDUSTRIA  
Emilia-Romagna



CONFINDUSTRIA EMILIA  
AREA CENTRO: le imprese di Bologna, Ferrara e Modena



# ***ACCORDI COMMERCIALI INTERNAZIONALI***

***Implicazioni ed effetti sugli scambi  
e sulle strategie delle imprese***

***Bologna, 7 novembre 2017***



# **Sono davvero importanti ?**

**Accesso al mercato: preferenze tariffarie, e non solo..**

**Accordi multilaterali e Doha Round**

**Chi li negozia e li conclude ?**

**Non da oggi. Competenza esclusiva (o quasi)**

**E non potrebbe essere diversamente**

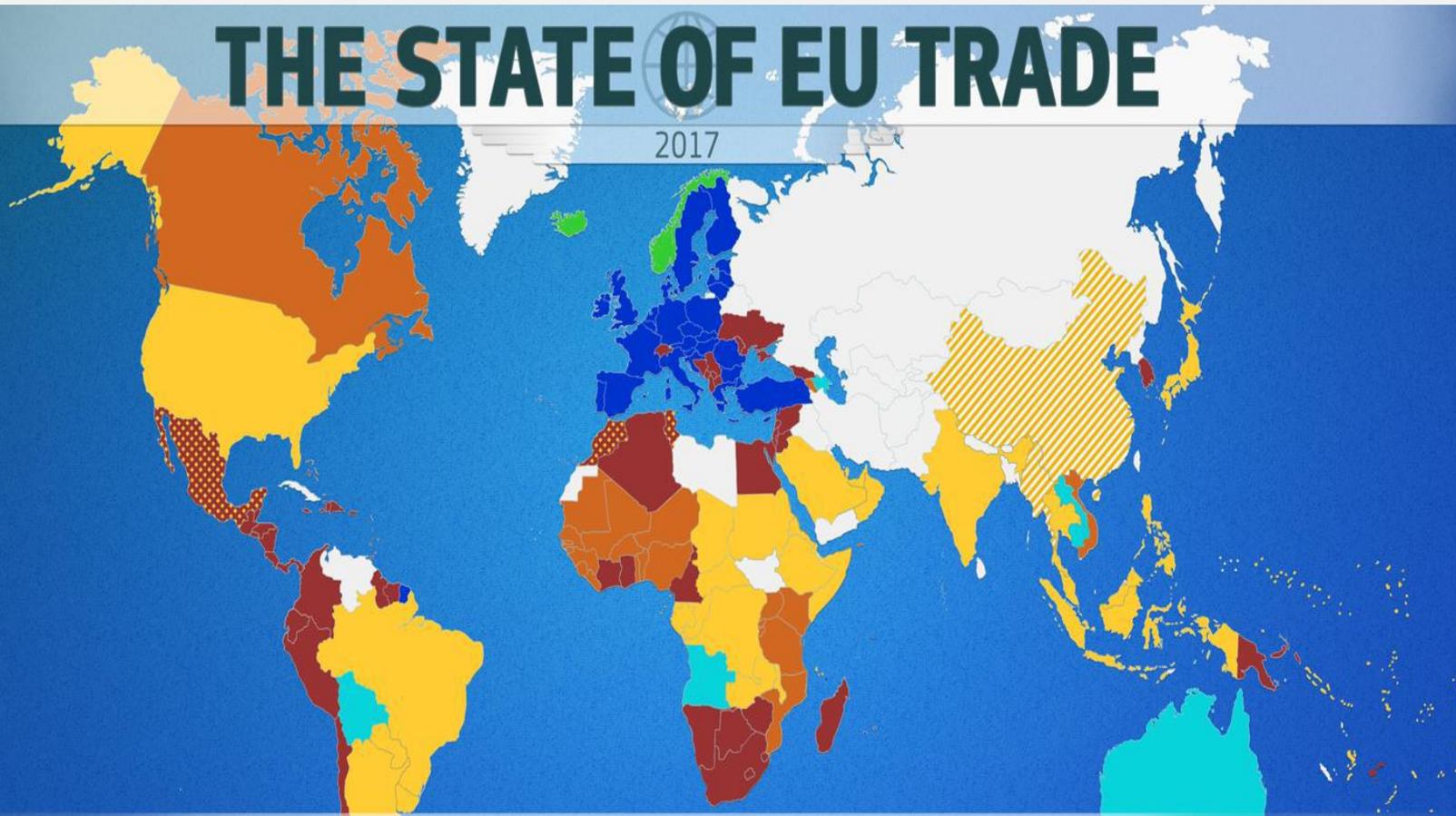
**Molti già in vigore: se li conosci li ricerchi**



# Oltre 60 accordi in vigore

## THE STATE OF EU TRADE

2017



- EU & Customs union (Andorra, Monaco, San Marino, Turkey)
- European Economic Area (Norway, Iceland, Liechtenstein)
- Preferential trade agreement in place (FTA, EPA, DCFTA)
- Preferential agreement awaiting adoption/ ratification
- Preferential trade agreement being negotiated
- Potential for free trade partnership
- Stand-alone investment agreement being negotiated
- Preferential agreement in the process of modernisation

@Trade\_EU  
#EUtrade



# **Diversi ma con lo stesso obiettivo**

**Preferenze tariffarie: denominatore comune**

**Basate sull'origine "preferenziale" dei prodotti**

**Sono le vere "regole del gioco"**

**Che variano da accordo ed accordo**

**Ma seguono pochi modelli standard**

**Nulla di arcano o complicato: solo grandi vantaggi**



**... Ma il mondo non resta a guardare**





# Oltre 500 PTA notificati, 300 in vigore

**Bilaterali, regionali, intra-regionali ...**

**Un po' ovunque ed in continua espansione**

**Spesso però mancano pezzi importanti: agri; text;  
chem; auto, ICT, calzature ..**

**Non sempre si va zero e raramente si va oltre i dazi..**

**MA CATALIZZANO UGUALMENTE  
SCAMBI E ROTTE COMMERCIALI !**

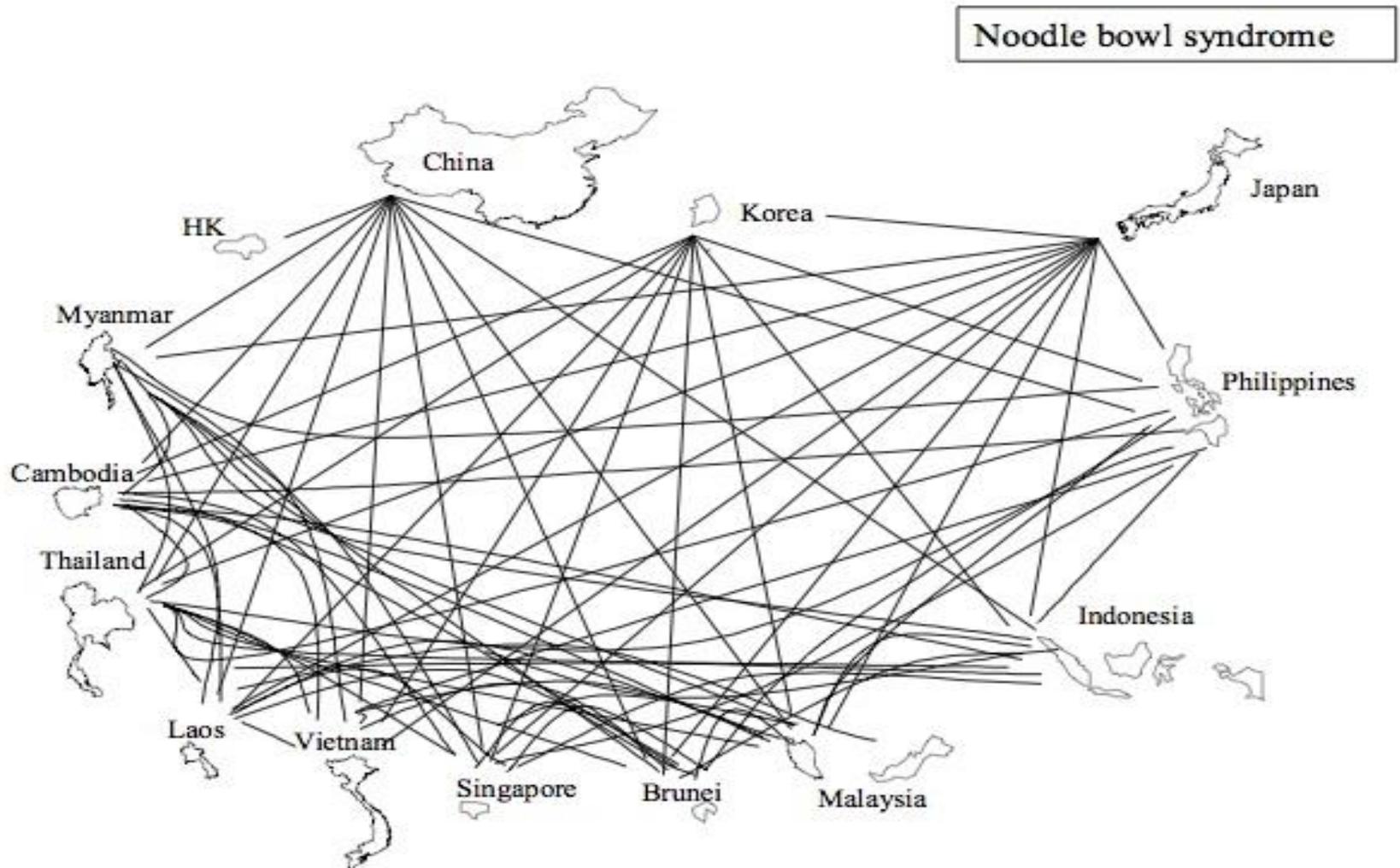
***Soprattutto in un quadrante strategico ..***





# ... nel sud-est asiatico

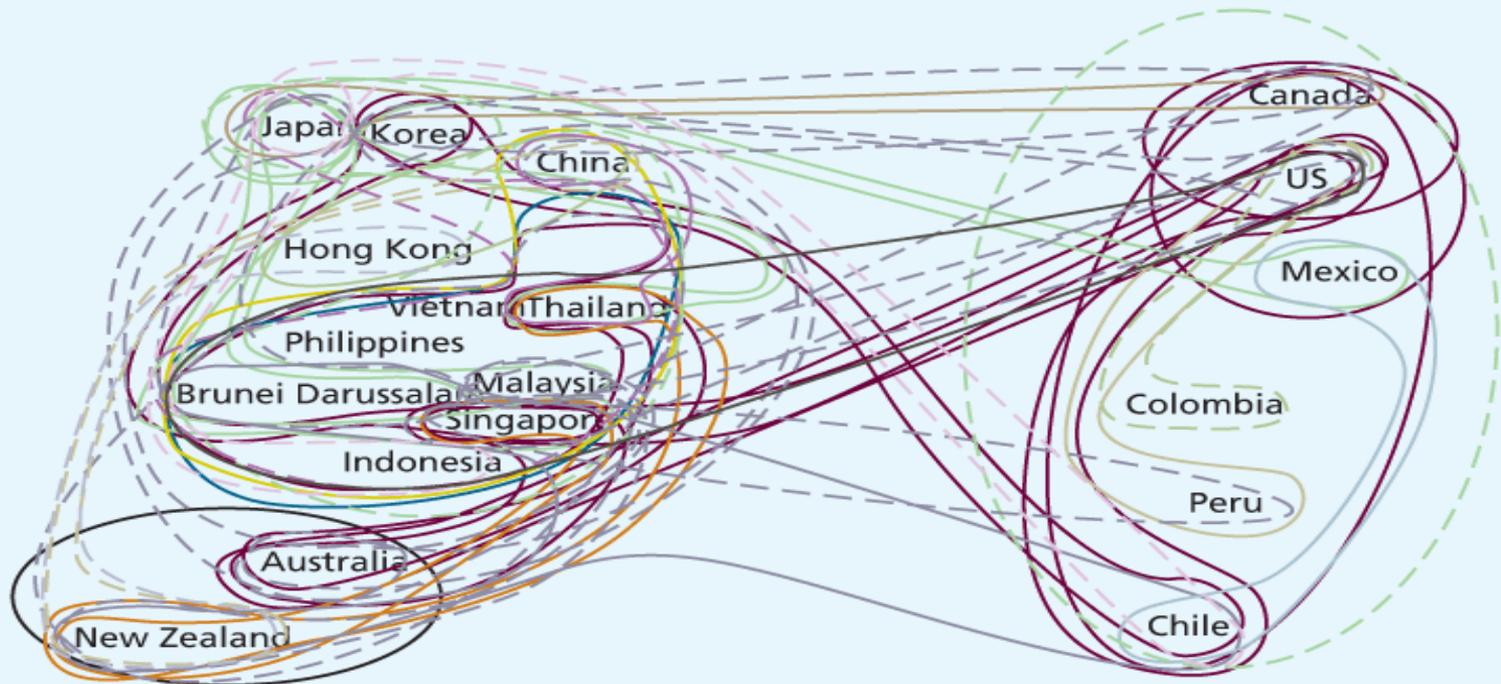
Figure 13: The East Asian 'Noodle bowl' syndrome.





# ... nell'Asia - Pacifico

The Asia Pacific Noodle Bowl



**In Force:**

- Closer Economic Relations
- Free Trade Agreement
- Free Trade Area
- Economic Partnership Agreement
- Closer Economic Partnership
- Framework Agreement on Comprehensive Economic Cooperation

- Closer Economic Partnership Arrangement
- Free Trade Agreement on Agricultural Produce
- Free Trade Agreement
- Strategic Economic Partnership
- Trade Promotion Agreement
- TLC
- Trade and Investment Framework Agreement

**Under Negotiation:**

- - Free Trade Area
- - Comprehensive Economic Partnership
- - Free Trade Agreement
- - Economic Partnership Agreement
- - Comprehensive Free Trade Agreement
- - Closer Economic Partnership
- - Trade Promotion Agreement





# **Ma la Ue ha cambiato passo..**

**Accordi di "ultima generazione"**

**I dazi restano importanti, ma c'è (molto) di più**

**"Sempre qualcosa in più di Ginevra" ("WTO+")**

**Ampio perimetro & elevato livello di ambizione**

**Ma devi scegliere i partner giusti**

**Avere ben chiaro l'obiettivo**

**E negoziare intensamente per (almeno) 4-5 anni**

# Mandato negoziale tipo di ultima generazione

<b>MARKET ACCESS</b>	<b>REG. ISSUES &amp; NTBs</b>	<b>RULES</b>
<b>Goods</b>	<b>Sanitary /Phyto-sanitary measures</b>	<b>IPR</b>
<b>Services</b>	<b>Technical requirements</b>	<b>Sust. development</b>
<b>Investment Protection</b>	<b>Regulatory convergence</b>	<b>Trade Facilitation</b>
<b>Public Procurement</b>	<b>Sector specific provisions</b>	<b>Sector Agreements</b>
		<b>Competition</b>
		<b>Energy &amp; Raw Mat.</b>
		<b>SMEs</b>
		<b>Movement of capitals</b>
		<b>Trasparenza</b>



# Cambiano le regole di ingaggio

*scoping exercise; impact assessment; public disclosure; transparency; democracy gap; single undertaking; end game; living agreement; right to regulate; ISDS; among equals; safety & competitiveness proof; consultation; mixity ...*

**Ed il dibattito sulle ineguaglianze della globalizzazione investe il commercio di compiti e responsabilità inediti ..**



# **Morale: pochi accordi ma ampi, approfonditi ed ambiziosi**

**Mediare le priorità e gli interessi**

**Fissare e negoziare le *red lines* ..**

**Offensive e difensive ..**

**Con controparti spesso estranee a prassi UE (es. IIGG)**

**Con cui stabilire *do ut des* complessivi**

**.. sempre difficilmente quantificabili.**



# Priorità negoziali

## Principali Interessi Italiani

**98%-100% abbattimento tariffario; area di mediazione: periodi transitori (c.d. *staging*)**

**Liberalizzazione del mercato degli appalti pubblici, specie di livello sub-federale**

**Armonizzazione/semplificazione norme e procedure doganali (c.d. "*Trade Facilitation*")**

**Convergenza regolamentare, riduzione barriere tecniche (test, certificazioni, norme SPS, sicurezza, conformità, ecc. Standard unici o "mutuo riconoscimento")**

**Riconoscimento e Tutela IIGG**



# Priorità negoziali (1)

## Principali Interessi controparti

**Accesso al mercato UE di prodotti agricoli (grano, cereali, riso, zucchero ..) e carni (manzo, in particolare)**

**Automotive & components, tessile, calzature**

**Ottenere dalla UE impegni in materia di protezione degli investimenti ed evitare di assumerne di troppo cogenti sullo sviluppo sostenibile**

**Evitare (soprattutto i mercati anglosassoni) di riconoscere e tutelare le IIGG e di assumere impegni sull'italian sounding.**



# Accordi recentemente conclusi

**Corea 2011**



**Canada 2017**

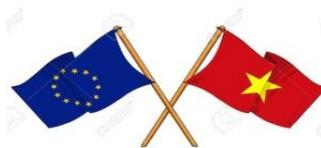


## Conclusi ma non ancora in vigore

**Singapore 2014**



**Vietnam 2015**





## **ACCORDI IN CORSO DI NEGOZIATO**

**Mercosur - riavviato nel 2015**

**Giappone – dal 2013 (avanzato)**

**Filippine – dal 2015**

**Malesia - interrotto nel 2016**

**Tailandia – dal 2013**

**Indonesia- dal 2016**



# ACCORDI IN CORSO DI MODERNIZZAZIONE

**Ampliamento campo di applicazione  
con estensione a servizi, Appalti  
Pubblici, IPR, NTBs etc.**

**UE- Messico**



**dal 2016**

**UE-Cile**



**in discussione**



# Negoziati non ancora avviati

## UE- Australia e UE- Nuova Zelanda



**Proposte di mandato negoziale in discussione presso il Consiglio UE**



# Analisi di impatto





# **Analisi "indicative" ..**

**"Economic growth and job creation"**

**Non sarebbe meglio parlare di "low hanging fruits" ?**

**Non dicono chi vince e chi perde, eppure qualcuno c'è sempre**

**Dati & modelli: gli FTA non sono monadi**

**Per noi, però è mediamente win-win: ..**

**.. industria trasformatrice, export concentrato sui picchi, alta esposizione a concorrenza asiatica, alti costi di compliance doganale per le PMI**

# Perché tanta contrarietà ?

## Fermiamo il CETA

l'accordo tossico UE-Canada



15 febbraio 2017  
Il Parlamento UE neghi la ratifica!

[www.stop-ttip-italia.net](http://www.stop-ttip-italia.net)





## **Un crescente sovraccarico**

**Winners & losers. Un “fondo per gli scompensi causati dalla globalizzazione è la risposta giusta ?**

**Sostenibilità (sociale, ambientale, convenzioni internazionali, diritti umani). E le organizzazioni internazionali e multilaterali ?**

**Proposte più recenti: sanzioni ...**

**Errore di fondo: il commercio NON E' il problema, ma (parte della) soluzione per governare la globalizzazione**

**Soprattutto se agisce insieme alle altre politiche, in primis quella industriale ...**



**.. Paure infondate, scarsa conoscenza, criticità oggettive, ma anche populismo**

**Standard sociali ed ambientali: in nessun modo si potrebbero ridurre a causa di un accordo commerciale**

**Dispute tra Stato e Investitori: istanza legittima e fondata, infatti il meccanismo è migliorato a tal punto che potrebbe divenire multilaterale**

**Vincolare i partner al rispetto delle convenzioni internazionali sul lavoro e sull'ambiente: dibattito aperto ..**

**Trasparenza: i "round" negoziali non si chiamano così a caso ..**



# Sviluppo sostenibile





## **.. Molte domande in cerca di risposta**

**Un FTA può essere veicolo di enforcement ?**

**La sua struttura reggerebbe a questo peso ?**

**Non bastano gli attuali comitati consultivi ?**

**Possiamo dire : “se non aderisci, non negozio” ?**



# **“Mixity” e Sentenza Singapore**





## **.. Il meccanismo si sta inceppando**

**Competenze esclusive/concorrenti**

**Applicazione provvisoria e ratifiche nazionali a rischio**

**Ma il PE, non è democraticamente eletto ?**

**Investimenti di portafoglio, camcording e ICS: ne vale davvero la pena ?**

**“Split” del mandato: lascia il problema inalterato, ma risolve l’impasse**