





PIANO DEL SISTEMA CONFINDUSTRIA EMILIA-ROMAGNA "VERSO INDUSTRIA 4.0"

NUOVI SCENARI e STRATEGIE per il GLOBAL MANAGEMENT

Bologna, 9 febbraio 2017



GLOBB-ER SEMINARI - Operazione Rif. PA. N.2016-5455/RER, approvata dalla Regione Emilia-Romagna con DGR n. 1450/2016 del 12/09/2016 e finanziata con fondi POR FSE 2014/2020 - Obiettivo tematico 8





Tutele sui mercati e Export Finance

Stefano Bellucci Responsabile Centro-Nord

9 febbraio 2017

NUOVI SCENARI E STRATEGIE PER IL GLOBAL MANAGEMENT





Prospettive e rischi della crescita attraverso l'export





Il mondo è cambiato: si riduce la crescita e il commercio (quindi minore domanda per le aziende italiane)

2000-2007

PIL mondiale: +6,9%

Avanzati: +5,0% Emergenti: +9,2%

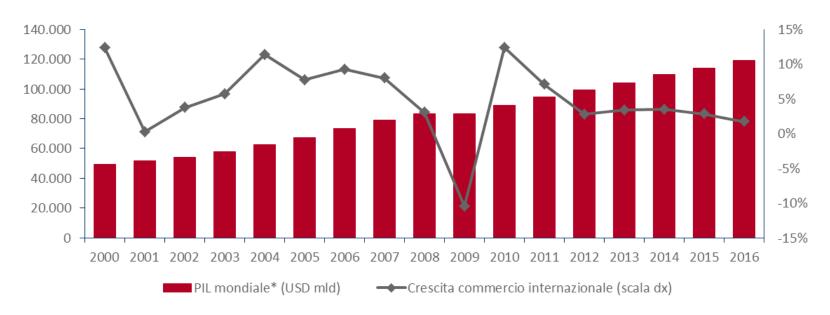
Commercio internazionale: +7,3%

2008-2016

PIL mondiale: +4,6%

Avanzati: +2,6% Emergenti: +6,4%

Commercio internazionale: +2,9%



Fonte: Elaborazione SACE su dati FMI e OMC Nota: * PIL a parità dei poteri d'acquisto (PPA)

- ▶ Crescita del PIL mondiale nel 2017: +3,4% (FMI)
- ▶ Crescita del commercio internazionale nel 2017: tra l'1,8% e il 3,1%, (OMC)





Il commercio rallenta a causa di 2 fattori strutturali e 2 congiunturali

Frenano gli investimenti

2001-2007: +4,7% medio annuo 2008-2015: +3,1% medio annuo

Si riduce la partecipazione alle CGV dei Paesi emergenti

Rispetto al 2007 si è ridotta di oltre 6pp, mentre il commercio è cresciuto di 1pp

Rallentano gli emergenti

PIL CSI

2013-14: 3,3% 2015-16: -0,4%

PIL America Latina

2013-14: 3,7% 2015-16: 0.8%

Aumentano le barriere

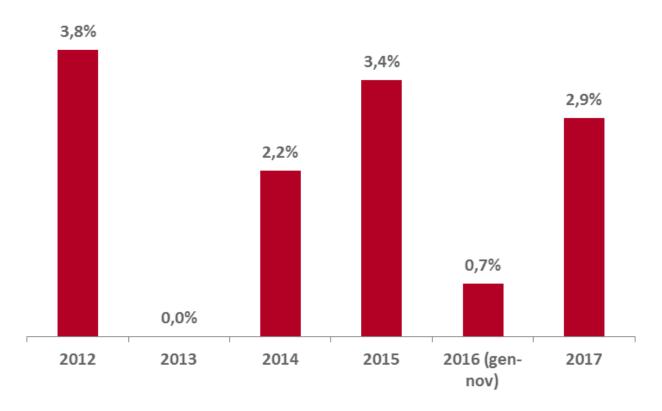
Dal 2008 ai primi mesi del 2016, oltre 3.500 misure protezionistiche introdotte, molte delle quali hanno natura non tariffaria





Le difficoltà sono solo temporanee, torneremo a crescere (moderatamente)

Esportazioni italiane di beni (var. %)



Fonte: Elaborazioni SACE su dati Istat e Oxford Economics





Commercio rallenta

2000-2007: +7,3%

2008-2016: +2,9%

2017: tra 1,8 e 3,1%

Debito elevato

Il debito del settore non finanziario equivale al **225% del PIL** globale ed è più che raddoppiato dal 2000

Contesto geopolitico fragile

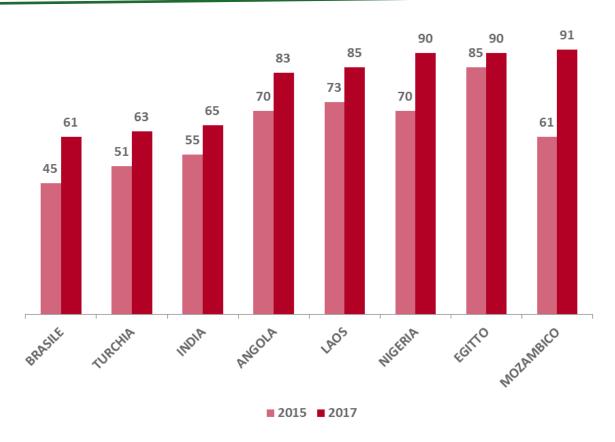
Condizionato da Trump, trattati internazionali in disgrazia (TPP, TTIP), Brexit e ciclo elettorale europeo







2 rischi in particolare aumentano nel 2017: rischio bancario...



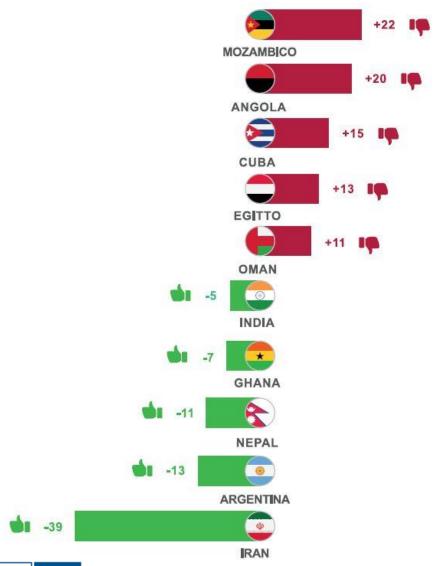
Il rischio di mancato pagamento di una controparte bancaria di SACE misura, con un numero da 0 a 100 (con 100 rischio massimo), la possibilità che questa controparte non onori le obbligazioni derivanti da contratto.

L'indicatore di rischio bancario per il 2017 aumenta di 2 punti, da 50 a 52.





... e di trasferimento



Il rischio di trasferimento capitali e convertibilità di SACE misura, con un numero da 0 a 100 (con 100 rischio massimo), la possibilità che il governo adotti misure che impediscano la conversione/rimpatrio dei profitti derivanti dall'investimento o del capitale investito nel Paese.

Questo genere di misura del governo, dovuta alla carenza di valuta forte nel Paese, impedisce all'azienda di disporre dei propri capitali in piena libertà.





Le esigenze delle imprese, le soluzioni di SACE

Conoscere i mercati e le proprie controparti?

Advisory, Report informativi e risk profiling

Esportare offrendo condizioni di pagamento vantaggiose?

Assicurazione del credito domestico e all'esportazione

Trasformare in liquidità i crediti commerciali?

Factoring

Recuperare i propri crediti incagliati?

Servizi di recupero crediti in Italia e all'estero (SACE SRV)

Prestare garanzie contrattuali per gare in Italia e all'estero?

Cauzioni e rischi della costruzione

Ampliare le linee di credito domestico?

5

6

8

- Accordi con i principali player bancari per incrementare linee di credito
- patrimonializzazione **SIMEST** per PMI

Finanziare la crescita senza ricorrere al debito bancario?

Emissioni di bond

Investire in paesi ad alto rischio?

Protezione degli investimenti esteri, partecipazione **SIMEST** nel capitale di rischio, intervento per inserimento in mercati esteri (legge 394)



4



Il supporto alle associate nella fase di investimento e internazionalizzazione

Fatturato

Finanziare il circolante per approntamento forniture

Aziende che realizzano un piano di investimenti esteri



investimenti diretti esteri

Finanziare i propri progetti di crescita Effettuare e proteggere i propri

Rilasciare garanzie contrattuali estere 6

Aziende che Investono in Italia per vendere all'estero in maniera strutturale

Ottenere liquidità dai propri crediti Esportare in sicurezza

Conoscere i mercati e i clienti

Recuperare crediti incagliati

Aziende che producono in Italia e vendono occasionalmente all'estero

Grado di internazionalizzazione







Il gruppo SACE

- ✓ **SACE** ha ampliato la propria attività dall'ambito tradizionale dell'Export Credit all'offerta di servizi finanziari-assicurativi anche attraverso le sue società controllate:
 - SACE BT: assicurazione del credito a breve termine, cauzioni e assicurazioni contro rischi legati alle costruzioni
 - SACE SRV: servizi informativi su mercati e clienti e recupero crediti
 - SACE FCT: servizi factoring
 - SIMEST: recentemente entrata a far parte del gruppo SACE, offre supporto per la penetrazione dei mercati esteri e la costituzione di società all'estero partecipate e controllate da parte delle imprese italiane.



Esperienza

Valutiamo e assicuriamo rischi da oltre **40 anni**

Solidità

€ 4,7 miliardi di patrimonio netto e **rating A-** (Fitch)

Flessibilità

Con le imprese di ogni settore e dimensione in **198 Paesi**







1 esportatore su 3 sceglie SACE per internazionalizzarsi

% total export

Esportatori ricorrenti

Supportati da



Export di merci italiane (2015)

xport di Beni strumentali

40%

Pagamenti in 1-12 anni

3.000

1.400 (46%)

412 € mld

Beni di consumo ed intermedi

60%

pagamenti < 12 mesi 11.000

3.600 (33%)

14.000

5.000 (35%)

Altre imprese supportate da SACE (cauzioni, rischi costruzione, factoring)

20.000

Numero di imprese supportate da SACE

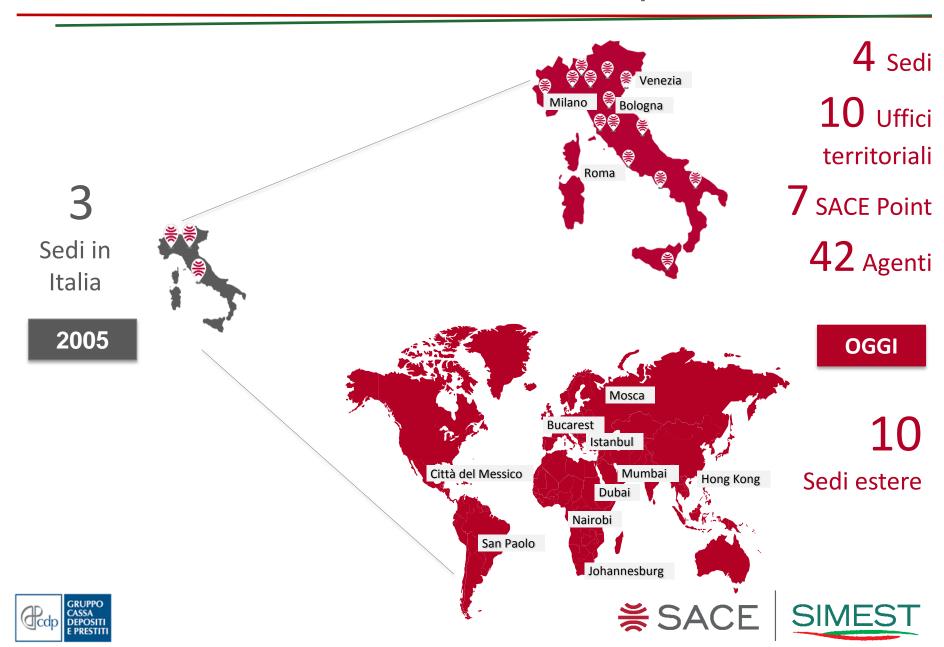
25.000



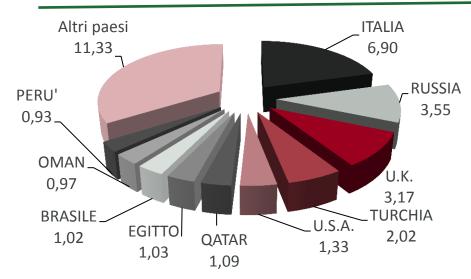


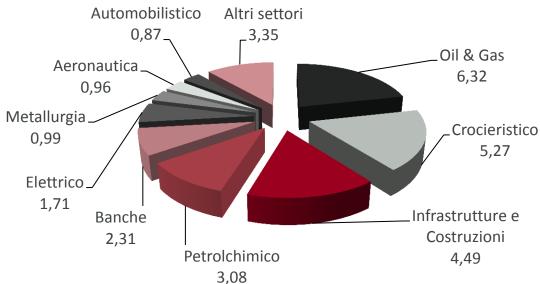


In 10 anni abbiamo creato un network su misura per le aziende italiane



€ 33,3 miliardi di esposizione in essere, per paesi e settori (dati in €/mld)*





^{*}Dati al 3Q2016; L'esposizione per settore si riferisce alla sola tipologia di rischio privato





GRAZIE PER L'ATTENZIONE!





Contatti Emilia Romagna

Simonetta Acri

Direttore Resp. Rete Domestica SACE s.acri@sace.it

Stefano Bellucci

Resp. SACE Centro-Nord (Emilia Romagna, Marche, Umbria) s.bellucci@sace.it

Donato Morea

Resp. SACE Emilia d.morea@sace.it

Gianmario Mengozzi

Resp. SACE Romagna g.mengozzi@sace.it





Disclaimer

Questa presentazione è stata redatta da SACE SpA a solo scopo informativo. In nessun caso questo documento deve essere utilizzato o considerato come un'offerta di vendita o come proposta di acquisto dei prodotti assicurativi o finanziari qui descritti.

Le informazioni qui riportate provengono da fonti considerate attendibili o sono state elaborate sulla base di una serie di ipotesi che potrebbero rivelarsi non corrette. Di conseguenza SACE non può garantirne l'accuratezza e la completezza.

I prodotti menzionati in questo documento potrebbero non essere vendibili in alcuni stati o ad alcuni tipi di investitori; il valore ed il rendimento dei prodotti menzionati può variare significativamente o risentire delle variazioni dei tassi di cambio, dei tassi di interesse o di altri fattori.

Le previsioni contenute nella presentazione sono state elaborate sulla base di assunzioni che potrebbero rivelarsi incorrette e, di conseguenza, i valori reali potrebbero essere differenti.

Le informazioni qui riportate non possono essere riprodotte o pubblicate, interamente o parzialmente, per nessuno scopo, o distribuite a terzi senza il consenso scritto di SACE S.p.A. Ricevendo questo documento accettate le sopraindicate limitazioni e restrizioni.



